

Менеджер по активным продажам / Менеджер по продажам /

Менеджер по региональным продажам

Санкт-Петербург, опыт работы не требуется, высшее образование, оклад+премии+проценты от продаж

Должностные обязанности:

- Активный поиск клиентов
- "Холодные" звонки
- Ведение индивидуальных проектов по поставкам материалов на промышленные предприятия
- Подготовка коммерческих предложений
- Организация и проведение командировок по регионам России и странам СНГ, возможны командировки в страны дальнего зарубежья
- Осуществление информационной поддержки клиентов
- Подготовка, согласование и сопровождение договоров
- Оперативное решение всех возникающих вопросов с клиентами
- Прием и обработка заказов клиентов
- Ведение отчетной документации
- Работа в системе B2B

Требования:

Опыт работы в сфере активных продаж приветствуется.

Мы предлагаем:

Трудоустройство согласно ТК РФ, социальные гарантии

стабильный оклад, премии, % от продаж

Карьерный рост

График работы 5/2, с 8:00 до 17:00

Полный рабочий день

На территории работодателя

Работа в одном из офисов:

м. Нарвская, м. Балтийская

Основной офис «Обводный»: 19002, г. Санкт-Петербург, Набережная Обводного Канала, д.134-136-138, литер А, корпус 71, пом. 12 Н, офис 407.

Тел. (812) 441-30-84

м. Проспект Просвещения

Дополнительный офис «Гранд Каньон»: 194358, г. Санкт-Петербург, пр. Энгельса, д.154, литер А, офис 404

Тел. (812) 334-54-78

Полный рабочий день

На территории работодателя